

Wir wachsen und suchen deshalb:

Business Development Manager (m/w/d)

Wir bei cloudworx sind ein junges & dynamisches Team, das sich auf die Automatisierung von Unternehmensprozessen spezialisiert hat. Unser Schwerpunkt liegt auf der Beratung & Entwicklung von kleinen & mittelständischen Unternehmen aus allen Branchen. Wir unterstützen sie dabei, ihre Arbeitsabläufe so effizient wie möglich zu gestalten, sodass ihre Geschäftsmodelle nicht nur in der Theorie skalierbar sind. Außerdem legen wir großen Wert auf Leistung und sind uns bewusst, dass Optimierung ein kontinuierlicher Prozess ist. Uns ist es wichtig, unseren Mitarbeitern absolute Freiheit zur Entfaltung ihrer Kreativität zu bieten. Dies tun wir nicht nur für uns selbst, sondern auch im Interesse unserer Kunden.

Deine Aufgaben

- Du generierst Leads für unsere Lizenz- und Consultinggeschäft und führst erste Qualifikationsgespräche.
- Du etablierst und pflegst enge Beziehungen zu Salesforce-Vertrieblern und relevanten Stakeholdern.
- Du betreust und erweiterst unser Partnernetzwerk zur Vergrößerung unseres Kundenstamms im Beratungsgeschäft und zum Vertrieb unserer Softwarelösungen.
- Du übernimmst eigene Verantwortung und wächst mit uns gemeinsam.

Dein Profil

- Du verfügst über Erfahrung im Bereich Sales und kannst Erfolge in der Leadgenerierung vorweisen.
- Du besitzt einen guten akademischen Abschluss im wirtschaftlichen Bereich.
- Du hast ein sicheres Auftreten, bist kommunikationsstark und hast sehr gute Deutschkenntnisse.
- Du hast eine gute Menschenkenntnis und bist emphatisch.
- Du bist technikaffin und hast idealerweise bereits Kenntnisse im Umgang mit Salesforce oder anderen CRM-Systemen.

Warum cloudworx: Fünf gute Gründe

- ✓ Wir haben flache Hierarchien und hinterfragen und reflektieren regelmäßig unsere Vorgehensweisen.
- ✓ Wir bieten eine faire Bezahlung mit hoher Beteiligung am eigenen Erfolg.
- ✓ Du kannst selbst entscheiden, wann du arbeitest und wie viel Urlaub du machst.
- ✓ Du hast bei cloudworx die Freiheit, deinen Karriereweg mit unserer Unterstützung aktiv zu gestalten und dich in die Richtungen zu entwickeln, die dir am meisten zusagen.
- ✓ Du bekommst eine kostenlose Mitgliedschaft im Fitnessstudio.
- ✓ Wir organisieren regelmäßige Teamevents wie beispielsweise Workations oder Sushi and Games.



Jetzt bewerben!

Der Job ist wie für dich gemacht? Dann schicke deine aussagekräftige Bewerbung an „Timo“ unter hr@cloudworx.agency. Wir freuen uns auf dich!

cloudworx GmbH, Rupert-Mayer-Straße 44, Gebäude 64.07a, 81379 München