

Wir wachsen und suchen Unterstützung als

## Sales Development Representative (m/w/d)

Wir bei cloudworx sind ein motiviertes, vielseitiges Team, das sich auf die Automation von Unternehmensprozessen spezialisiert hat. Wir beraten Startups über alle Branchen hinweg und helfen dabei, Prozesse so schlank zu gestalten, dass Geschäftsmodelle nicht nur in der Theorie skalierbar sind. Und wir setzen diese Prozesse für unsere Kunden um. Wir lieben Effizienz und sind uns im Klaren darüber, dass Optimierung niemals zu Ende ist. Und uns ist wichtig, in absoluter Freiheit der eigenen Kreativität Raum zur Entfaltung zu geben. Für uns und unsere Kunden, mit dem Ergebnis fest im Blick.

### Deine Aufgaben

- Du generierst Leads für unser Lizenz- und Consultinggeschäft über verschiedene Outbound Kanäle mit Fokus auf Cold Calling.
- Du entwickelst eigenständig Outreach-Strategien und überzeugende Kommunikationswege für unterschiedliche Zielgruppen.
- Du testest neue Kanäle, kreative Ansprachformen und eigene innovative Ansätze, um neue Kundengruppen zu erschließen.
- Du führst erste Qualifikationsgespräche mit potenziellen Kunden, verstehst ihre Bedürfnisse und übermittelst diese an unser Consulting-Team.

### Dein Profil

- Du verfügst über erste Erfahrung im Bereich Cold Calling oder bist stark motiviert, in den Sales-Bereich einzusteigen.
- Du hast ein sicheres Auftreten, bist kommunikationsstark und hast sehr gute Deutschkenntnisse.
- Du bringst ein hohes Maß an Ausdauer mit und verfolgst Ziele strategisch und konsequent.
- Du bist technikaffin und interessierst dich für Trends und Entwicklungen im Technologiebereich.
- Kein Muss, aber nice to have: Du hast Erfahrungen mit Salesforce oder anderen CRM-Systemen.

### Warum cloudworx: Sechs gute Gründe

- ✓ Wir bieten dir die Möglichkeit, tief in den Sales-Bereich einzusteigen und neue Karrierestufen zu erreichen.
- ✓ Du kannst selbst entscheiden, wann du arbeitest und wie viel Urlaub du machst.
- ✓ Wir haben flache Hierarchien und hinterfragen und reflektieren regelmäßig unsere Vorgehensweisen.
- ✓ Wir organisieren regelmäßige Teamevents wie zum Beispiel Workations oder Sushi and Games.
- ✓ Wir fördern deine Urban Sports oder Wellpass Mitgliedschaft.
- ✓ Du hast bei cloudworx die Freiheit, deinen Karriereweg mit unserer Unterstützung aktiv zu gestalten und dich in die Richtungen zu entwickeln, die dir am meisten zusagen.



### Jetzt bewerben!

Der Job ist wie für dich gemacht? Dann schicke deine aussagekräftige Bewerbung an uns unter [hr@cloudworx.agency](mailto:hr@cloudworx.agency). Wir freuen uns auf dich!

cloudworx GmbH, Rupert-Mayer-Straße 44, Gebäude 64.07a, 81379 München