

Wir wachsen und suchen Unterstützung als

## SaaS-Sales Manager (m/w/d)

Wir bei cloudworx sind ein motiviertes, vielseitiges Team, das sich auf die Automation von Unternehmensprozessen spezialisiert hat. Wir beraten Startups über alle Branchen hinweg und helfen dabei, Prozesse so schlank zu gestalten, dass Geschäftsmodelle nicht nur in der Theorie skalierbar sind. Und wir setzen diese Prozesse für unsere Kunden um. Wir lieben Effizienz und sind uns im Klaren darüber, dass Optimierung niemals zu Ende ist. Und uns ist wichtig, in absoluter Freiheit der eigenen Kreativität Raum zur Entfaltung zu geben. Für uns und unsere Kunden, mit dem Ergebnis fest im Blick. Mit diesem Hintergrund ist es uns wichtig, dass unsere Kunden zu unseren Produkten (z.B.: in.bounz, EasyFlow, millio, etc.) informiert werden und immer auf dem neusten Stand bleiben.

### Deine Aufgaben

- Du generierst Leads für unsere Lizenz- und Consultinggeschäft und führst erste Qualifikationsgespräche.
- Du etablierst und pflegst enge Beziehungen zu Salesforce-Vertrieblern und relevanten Stakeholdern.
- Du betreust und erweiterst unser Partnernetzwerk zur Vergrößerung unseres Kundenstamms im Beratungsgeschäft und zum Vertrieb unserer Softwarelösungen.
- Du übernimmst eigene Verantwortung und wachst mit uns gemeinsam.

### Dein Profil

- Du verfügst über Erfahrung im Bereich Sales und kannst Erfolge in der Leadgenerierung vorweisen.
- Du besitzt einen guten akademischen Abschluss im wirtschaftlichen Bereich.
- Du hast ein sicheres Auftreten, bist kommunikationsstark und hast sehr gute Deutschkenntnisse.
- Du hast eine gute Menschenkenntnis und bist emphatisch.
- Du bist technikaffin und hast idealerweise bereits Kenntnisse im Umgang mit Salesforce oder anderen CRM-Systemen.

### Warum cloudworx: Fünf gute Gründe

- ✓ Du kannst selbst entscheiden, wann du arbeitest und wie viel Urlaub du machst.
- ✓ Wir haben flache Hierarchien und hinterfragen und reflektieren regelmäßig unsere Vorgehensweisen.
- ✓ Wir organisieren regelmäßige Teamevents wie zum Beispiel Workations oder Sushi and Games.
- ✓ Wir fördern deine Urban Sports Mitgliedschaft.
- ✓ Du hast bei cloudworx die Freiheit, deinen Karriereweg mit unserer Unterstützung aktiv zu gestalten und dich in die Richtungen zu entwickeln, die dir am meisten zusagen.



### Jetzt bewerben!

Der Job ist wie für dich gemacht? Dann schicke deine aussagekräftige Bewerbung an uns unter [hr@cloudworx.agency](mailto:hr@cloudworx.agency). Wir freuen uns auf dich!

cloudworx GmbH, Rupert-Mayer-Straße 44, Gebäude 64.07a, 81379 München