

CLOUDWORX . PARTNERS

Das Partnerprogramm von cloudworx

ÜBER UNS

Wir sind cloudworx.



Wir von cloudworx sind ein **offizieller Salesforce ISV Partner** aus München. Wir begleiten mit unseren Lösungen insbesondere **kleine und mittelständische Unternehmen** auf dem Weg der **digitalen Transformation**.

Wir entwickeln auf Basis realer, alltäglicher Herausforderungen **Softwarelösungen für Salesforce**, die in digitalen Prozessen die gängigsten Lücken schließen. Und damit altbekannte Probleme **einfach, schnell und kostengünstig** lösen.

Wir finden: **Digitalisierung muss nicht kompliziert sein**. Deshalb legen wir bei unseren Salesforce Softwarelösungen besonders viel Wert auf **Einfachheit, realen Mehrwert, Flexibilität und Nutzerfreundlichkeit**.

ÜBER UNS

Unser Ziel

Unser Ziel ist es, kleinen und mittelständischen Unternehmen die **Umsetzung ihrer Digitalisierung zu vereinfachen**.

Wir wollen sie dabei unterstützen, manuelle Prozesse schnell zu automatisieren und das volle **Potential ihres Salesforce Systems auszuschöpfen**.

Mit Apps und Lösungen, die einfach in der Nutzung sind, einen echten Mehrwert bieten und alltägliche Probleme lösen. **Ohne kosten- und zeitintensiven Implementierungsaufwand**.

All das **mit innovativen Partnern an unserer Seite**, die, genau wie wir, den Vorteil der Kunden in den Fokus rücken.





Unsere Salesforce Softwarelösungen

Folgende Apps haben wir bereits erfolgreich im AppExchange platziert:

- millio: Onlinebanking in Salesforce
- in.bounz: Postfachüberwachung & E-Mail-Integration in Salesforce
- out.bounz: Automatisiertes Versenden von E-Mails in Salesforce
- EasyFlow: Projekt- und Rechnungsmanagement in Salesforce
- REEDR: KI-basierte Texterkennung & Datenerfassung in Salesforce

millio

millio ist eine vollwertige Onlinebanking App für das Salesforce System.

Mit der App ist es möglich, alle deutschen und österreichischen Bankkonten direkt in Salesforce im Blick zu behalten, Überweisungen und Lastschriften zu tätigen, den Zahlungsabgleich zu automatisieren und das Controlling zu vereinfachen.



ZUR WEBSEITE

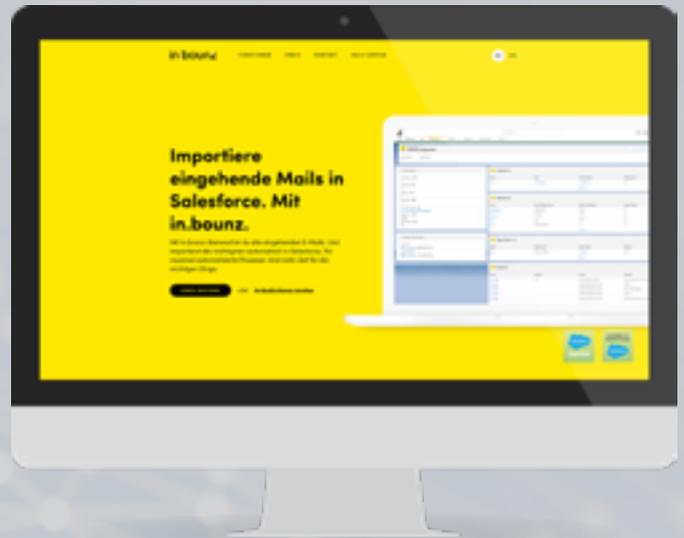


available on
AppExchange

in.bounz

in.bounz überwacht deine gewünschten Postfächer und integriert relevante eingehende E-Mails automatisiert in Salesforce.

Mit der App kannst du vollautomatisiert Aufgaben und Datensätze aus E-Mails erstellen lassen und Anhänge hochladen. Außerdem speicherst du deine E-Mails langfristig in deinem Salesforce System.



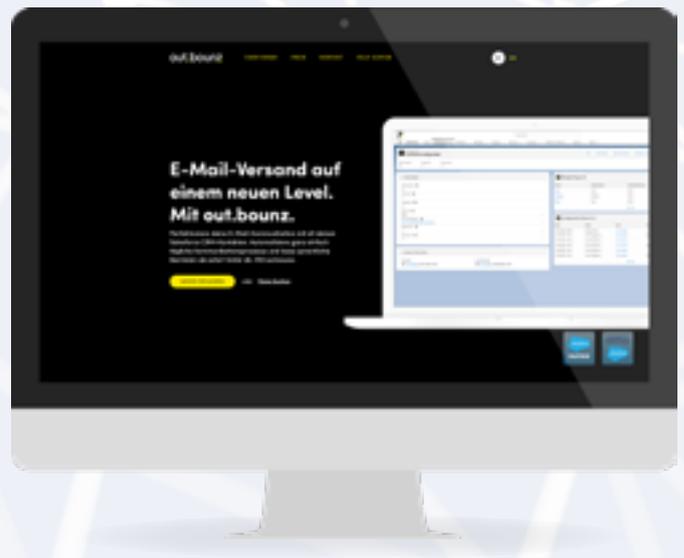
ZUR WEBSEITE

salesforce available on AppExchange

out.bounz

Mit out.bounz kannst du E-Mail-Nachrichten und Kampagnen automatisiert aus deinem Salesforce System heraus versenden.

Spare viel Zeit durch die Verwendung von E-Mail-Textvorlagen, automatisiere deine komplette Kommunikation und versende Nachrichten dank integrierter Übersetzungsfunktion (DeepL) auch in zahlreichen anderen Sprachen.



ZUR WEBSEITE

salesforce available on AppExchange

Mit den EasyFlow Apps kannst du operative Prozesse ganz einfach und ganzheitlich in deinem Salesforce System abbilden.

Organisiere mit EasyFlow Projekte dein Projektmanagement und mit EasyFlow Rechnungen deinen gesamten Rechnungsprozess in Salesforce. Pragmatisch und flexibel. Easy eben.



ZUR WEBSEITE



* Vollständig in deutscher Sprache erstellt und somit (aktuell) nur für den deutschsprachigen Raum gedacht.

REEDR

REEDR ist der neue KI-basierte OCR-Assistent für die automatisierte Texterkennung und Datenerfassung in Salesforce.

Lade Dateien, wie Rechnungen, KFZ-Unterlagen oder Lieferscheine hoch und die für dich relevanten Informationen werden aus dem Dokument extrahiert und vollautomatisiert in dein Salesforce CRM übernommen. Heißt für dich: Weniger manueller Aufwand und korrekte Daten im CRM.



ZUR WEBSEITE





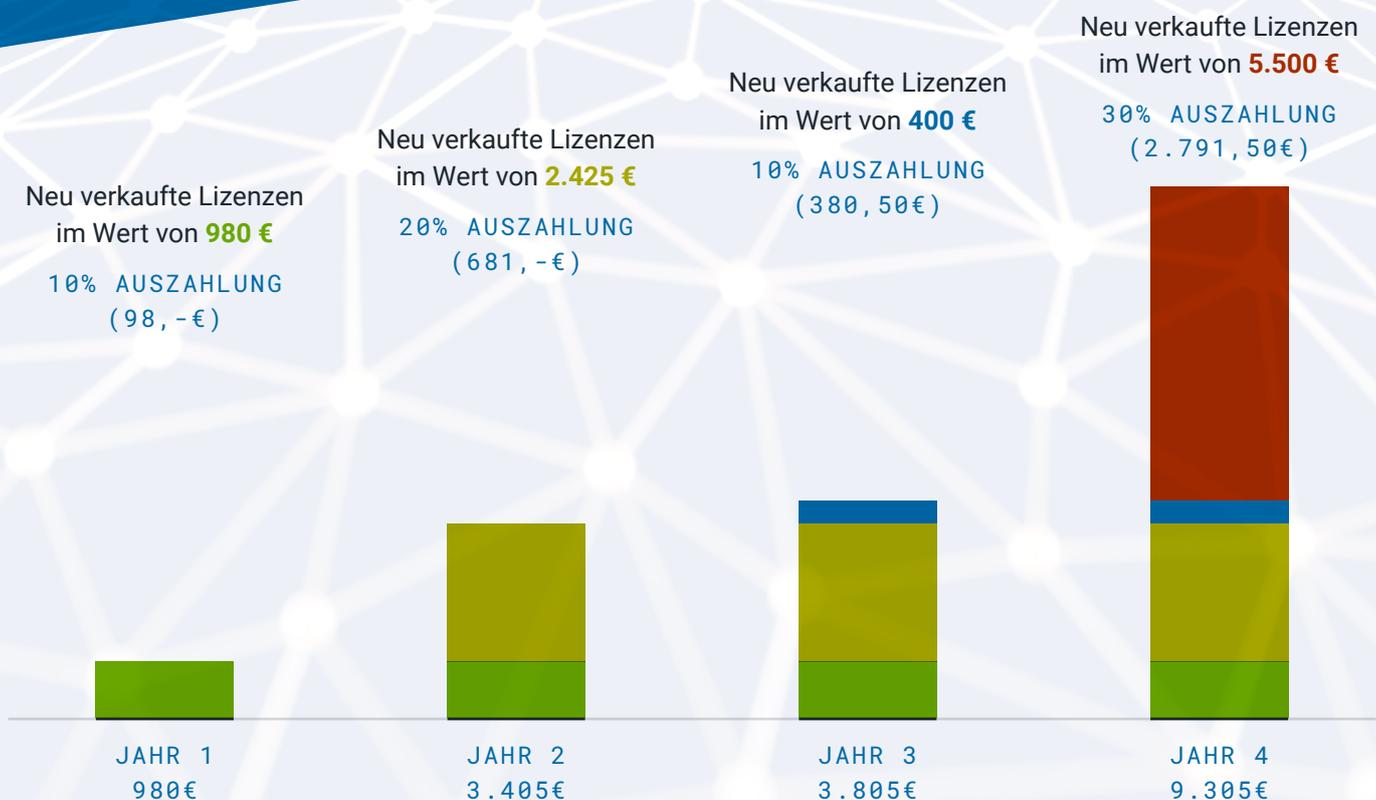
Der Vermittlungsbonus

Wir wollen deine Bemühungen, unsere Salesforce-Lösungen weiterzupfehlen, auch monetär würdigen.

Dafür zahlen wir dir am Ende jedes Jahres zwischen 10% und 30% des Jahresumsatzes aus, den Kunden aufgrund deiner Empfehlung mit den Lizenzgebühren erzielt haben. **Über alle Lösungen hinweg. Kumuliert über alle Jahre. Ohne zeitliche Begrenzung.**

Die Höhe des jährlichen Auszahlungsprozentsatzes richtet sich nach dem **Wert deiner im laufenden Jahr neu generierten Lizenzen** (der Lizenzwert entspricht der monatlichen Lizenzgebühr):

01. Als Basis erhältst du stets einen Anteil von 10%.
02. Ab einem Neulizenzwert von 2.000 € im Jahr erhältst du 20%.
03. Ab einem Neulizenzwert von 5.000 € im Jahr erhältst du sogar 30%.





Die nächsten Schritte



01

Initialer Call



02

Finalisierung



03

Kick-Off



04

Zusammenarbeit

OPERATIVE ZUSAMMENARBEIT

So werden wir gemeinsam erfolgreich

Wir nehmen uns viel Zeit für euch, ob in regelmäßigen Terminen, 1:1 Sessions oder beim Onboarding neuer Mitarbeiter. Transparenz und Austausch sind uns wichtig, damit unsere Zusammenarbeit für beide Seiten ein Erfolg wird.

01. 1 x pro Monat: Jour Fixe mit allen Consultants/Sales, um Use Cases von Lösungen in Projekten zu besprechen und Fragen zu klären

02. 1 x pro Quartal: 1:1 Sessions mit Vorstellung eines aktuellen Projekts, um gemeinsam Use Cases zu erarbeiten und technisch tiefgreifende, projektbezogene Fragen zu klären

03. 1 x pro Halbjahr: Onboarding neuer Mitarbeitenden sowie Vorstellung von Updates und neuen Features der Apps

Eure Vorteile als Partner



Attraktiver Vermittlungsbonus

Für die Empfehlung unserer Lösung partizipierst du jährlich aggregiert am Lizenzumsatz.



Abrechenbare Leistungen

Du kannst Systemanpassungen für deine Kunden als Leistung verbuchen.



50 % Rabatt auf millio Lizenzen

Du erhältst 50 % Rabatt auf millio Lizenzen für eure eigene Anwendung.



Exklusiver Partner-Support

Wir priorisieren deine Anfragen und unterstützen dich bei Demo Calls sowie mit Marketingmaterial.

Wichtig zu wissen

Gemeinsam erarbeiten wir jährliche **Marketingkampagnen und Content**, um Kunden bestmöglich zu informieren. In welcher Form diese Kampagnen stattfinden, wird im Einzelfall betrachtet.

Transparenz, Vertrauen und ein **freundschaftlicher Umgang** sind für uns die Grundvoraussetzung für eine langfristige Partnerschaft. Wir garantieren dir, niemals ohne dein Wissen auf deine Kunden zuzugehen und nur dann unterstützend tätig zu sein, wenn du uns darum bittest.

KONTAKT

Noch Fragen?

Du hast noch offene Fragen zu unserem Partnerprogramm? Gerne helfe ich dir weiter.

TERMIN BUCHEN



Jessica Lochmann

HEAD OF MARKETING

cloudworx
.agency

TELEFON **+49 [0]89 - 120 850 28**

E-MAIL **jessica.lochmann@cloudworx.agency**

INTERNET **https://cloudworx.agency/**